



## ご両親を自分の事業で守りませんか？

～日経スペシャル カンブリア宮殿で、スーパー介護施設として紹介された  
“コンパスウォーク”は、ご両親を大切に守るデイサービスです～

## 介助して護る「介護」ではなく 人生の大先輩を敬って護る「敬護」

「コンパスウォーク」はデイサービスのブランドですが  
「介護施設」ではありません。

人生の大先輩である方々の、「心と体の最良の回復」を目標に敬い、  
そして護るそんな「敬護」施設です。



リハプライム株式会社  
代表取締役 **小池 修**

# 独立起業したセラピストたち

○理学療法士からの起業：9名

○作業療法士からの起業：1名

○柔道整復師からの起業：1名

埼玉県 2017年12月開業

作業療法士



現在：4店舗経営

与野店/北浦和店/室蘭店/  
かんな店

埼玉県 2019年6月開業

理学療法士



現在：3店舗経営

蓮田店/宮代店/越谷店

埼玉県 2021年4月開業

理学療法士



現在：1店舗経営

本庄店

埼玉県 2021年4月開業

柔道整復師



現在：2店舗経営

羽生藤井店/鮎林店

長崎県 2021年11月開業

幹部社員



現在：2店舗経営

波佐見店/川郷店

和歌山県 2022年12月開業

理学療法士



現在：2店舗経営

神島台店/東山店

静岡県 2022年12月開業

理学療法士



現在：3店舗経営

磐前崎店/菊川加茂店/  
掛川弥生店

沖縄県 2023年4月開業

理学療法士



現在：2店舗経営

大浜店/新川店

群馬県 2024年1月開業

理学療法士



現在：2店舗経営

大泉店/足利店

青森県 2024年7月開業

理学療法士



現在：1店舗経営

青森千列店

青森県 2024年11月開業

理学療法士



現在：1店舗経営

十和田店



# FCパッケージ(半日型と1日型) / 人件費モデル

出店地域： 全国

指定申請： 通所介護(要介護)

施設面積： 35坪程度(半日型)、55坪程度(1日型)

営業時間： (半日型)平日9:00~12:05 / 13:30~16:35  
(1日型) 平日9:30~16:30

休館日： 土曜日・日曜日(\*祝日は営業)

定員： (半日型)25名 (1日型)35名~40名

人員要件： 管理者兼生活相談員・理学療法士・柔道整復師・看護師・介護職

【基本モデル】

			定員20名	定員25名	定員29名	定員35名
機能訓練指導員 (理学療法士) (常勤)	人数		1	1	1	1
	給与	400,000	400,000	400,000	400,000	400,000
	社会保険	16%	64,000	64,000	64,000	64,000
生活相談員 (専従)	人数		1	1	1	1
	給与	240,000	240,000	240,000	240,000	240,000
	社会保険	16%	38,400	38,400	38,400	38,400
看護師 (専従)	人数		1	1	1	1
	給与	290,000	290,000	290,000	290,000	290,000
	社会保険	16%	46,400	46,400	46,400	46,400
機能訓練指導員 (柔道整復師) (専従)	人数		1	1	2	2
	給与	270,000	270,000	270,000	540,000	540,000
	社会保険	16%	43,200	43,200	86,400	86,400
介護職員 (専従)	人数		1	2	5	6
	給与	220,000	220,000	440,000	1,100,000	1,320,000
	社会保険	16%	35,200	70,400	176,000	211,200
合計	人数		5	6	10	11
	給与+社保		1,647,200	1,902,400	2,981,200	3,236,400

## 半日型

【FCパッケージ】半日  
定員 25名 坪数 35坪

項目		金額	消費税等	合計
FC 初期 費用	加盟金	5,000,000	500,000	5,500,000
	加盟保証金(非課税)	500,000	0	500,000
	開業支援費 教育研修、事務所設計費等	900,000	90,000	990,000
FCパッケージ 合計		6,400,000	590,000	6,990,000

FC月払い	ロイヤリティ(月額)	金額	消費税等	合計
		150,000	15,000	165,000

【初期投資】※内外装費は概算

項目		単価	数量	金額	消費税等	合計
初期 費用	リハビリ機器、検査機器等	4,000,000	1	4,000,000	400,000	4,400,000
	送迎車両	1,000,000	2	2,000,000	200,000	2,200,000
	内外装工事費・看板	250,000	35.00	8,750,000	875,000	9,625,000
合計				14,750,000	1,475,000	16,225,000

※車両は中古車想定

## 1日型

定員35名 / 面積 約55坪

項目		金額	消費税等	合計
FC 初期 費用	加盟金	3,000,000	300,000	3,300,000
	加盟保証金(非課税)	500,000	0	500,000
	開業支援費 教育研修、事務所設計費等	1,500,000	150,000	1,650,000
FCパッケージ 合計		5,000,000	450,000	5,450,000
FC月払い	ロイヤリティ(月額)	150,000	15,000	165,000

※契約期間5年/その後5年更新  
※ロイヤリティは開業月前月から

モデル初期投資額

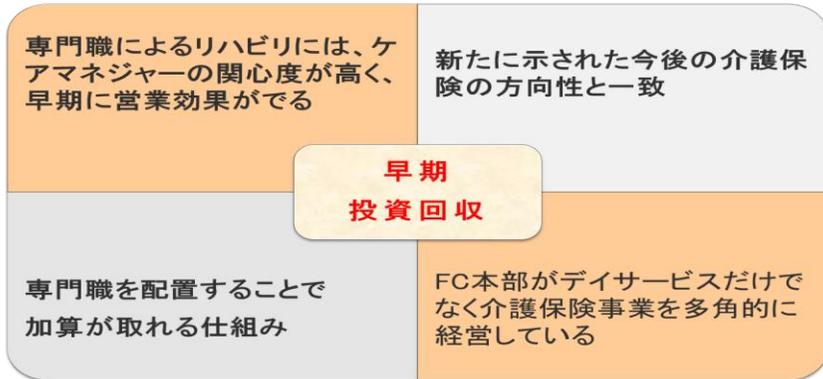
項目		単価	数量	金額	消費税等	合計
初期 費用	リハビリ機器、検査機器等	4,000,000	1	4,000,000	400,000	4,400,000
	送迎車両	800,000	2	1,600,000	160,000	1,760,000
	内外装費	350,000	55.00	12,250,000	1,025,000	21,175,000
合計				24,850,000	2,485,000	27,335,000

※上記金額には、物件取得費、求人採用費は含まれていません。  
※運転資金・開業前販促費として約1500万円~別途必要

※車は最終的には7台

# 選ばれる理由とサポート力

介護業界はオワコン? 介護保険は【**国策**】です なければならない【**事業**】です



コンパスウォークはここが違う

項目	一般的デイサービス	コンパスウォーク
リハビリ	集団体操の要素が大	個別リハビリが中心
運営方法	小規模型で利益額が低い	通常規模で利益額が高い
プログラム	流行性で不安定	徒手技術で安定的
人材育成制度	入社時のみが多い	入社後も継続的に対応
経営状況	1オーナー1店舗経営	1オーナー複数店舗経営

## ◆他社を凌駕する 手厚い2大FCサポート

- 継続的な理学療法士への「技術/知識指導」
- 介護営業ノウハウ、保険制度/同行営業指導

## 《開業後の手厚いサポート》

### 3大指導

理念指導	技術指導	人格指導
<p>① 開所半年は月2回の電話・zoomフォロー、その後も月1回の臨店、電話</p> <p>② 1年に一度のオーナー会</p> <p>理念共同体として、チェーン最大の強みを活かしていきます。</p>	<p>コンパスウォークは、仕組みの根幹は「教育」です。対象は加盟店の理学療法士をはじめとするリハビリ専門職で、内容のメインは「施術の技術」です。</p> <p>リハビリは一度教えたらすぐできるというのではなく、利用者様の状態も日々変わります。そのため上級指導者の継続的な技術指導が不可欠です。</p>	<p>本部が主催する定期人材育成制度、「コンパスアカデミー」により、店舗の品質向上につながるスタッフ教育や職場への定着を促します。</p> <p>接客面(*ほめるクオリティインジケータ：ほめQI(オリコンの顧客満足度No.1企業のカリキュラム)により、本部が定期チェックする仕組みがあります</p>



# 出版・メディア掲載

全国放送である「カンブリア宮殿」に  
2023年8月17日弊社代表の小池が出演致しました。  
【敬護の精神でシニアをサポート！頼れるスーパー介護施設】



【公式ページより】  
高齢化率は年々上昇し29.0%と過去最高に。  
そこで今後市場規模が拡大すると予測されるのが介護業界。  
その中で、利用客から高評価を得て、急成長している介護会社が  
埼玉県にある「リハプライム」だ。  
敬い護る＝敬護の精神を掲げ、自分の親に向き合うような丁寧な  
サービスを徹底し、信頼を得るスーパー介護企業に迫る！



2023年3月  
「日本でいちばん大切にしたい会社」  
厚生労働大臣賞 受賞



2023年11月  
第57回グッドカンパニー大賞  
「特別賞受賞」



2023年3月  
「もにす認定制度」に  
認定されました



2023年11月  
第23回企業家賞  
「チャレンジャー賞受賞」



『致知』/2019年7月号「致知随想」に掲載  
『衆知』2019年7-8月号に掲載



出版社：PHP研究所  
発売日：2019/3/22



出版社：ばる出版  
発売日：2018/3/9

# 2024年3月、夕刊紙に連載されました！

日刊ゲンダイ紙に短期集中連載で、  
取り上げられました！  
「語り部の経営者たち」  
2024.3.11～21(全7回)



日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月12日(11日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 歩行訓練特化型の デイサービスを 全国展開



「歩行訓練特化型」のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月13日(12日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 不動産会社を経て フィットネスクラブの 執行役員に



不動産会社を経て、フィットネスクラブの執行役員に就任した小池修社長。不動産業界で培った経験を活かし、フィットネス業界での新たな挑戦を遂げている。フィットネス業界は、高齢者の健康増進に貢献する重要な分野であり、小池社長は、この分野でのリーダーとして活躍している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月15日(14日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 利用者の誇りを尊重する デイサービスをつくりたい



利用者の誇りを尊重するデイサービスをつくりたい。歩行訓練特化型のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月15日(14日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 前職の後輩2人が 「無給でいいから 雇ってください」



前職の後輩2人が「無給でいいから雇ってください」という申し出をした。歩行訓練特化型のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月19日(18日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 「こんなブラック企業とは 思わなかったと 新入社員が抗議」



「こんなブラック企業とは思わなかった」と新入社員が抗議。歩行訓練特化型のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月20日(19日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 利用者が一番 やりたきことを サポートする



利用者が一番やりたきことをサポートする。歩行訓練特化型のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月22日(21日発行) 第1版(朝刊)

### 語り部の経営者たち

小池修社長 58歳

## 敬護というマインドを 全国に浸透させたい



敬護というマインドを全国に浸透させたい。歩行訓練特化型のデイサービス「歩行倶楽部」を展開する小池修社長。歩行訓練は認知症予防に効果的であり、高齢者の生活の質を向上させる。歩行倶楽部は、歩行訓練だけでなく、食事、音楽、ゲームなど、様々な活動を提供している。歩行倶楽部は、歩行訓練特化型のデイサービスとして、全国的に展開している。

# 資料ダウンロードの御礼

このたびは、弊社コンパスイワークの資料をダウンロードいただき、まことにありがとうございました。

資料で気になったら、『事業説明会』と『施設見学』で一発解消出来ます。

本部、加盟店という  
関係ではなく

ビジネス **GOAL** パートナーとして  
同じ **GOAL** を目指しませんか？

事業説明会、施設見学希望者は下記宛先からもお問い合わせ可能です。

リハプライム株式会社 FC事業部 高見 080-6128-2990 y.takami@rp-keigo.com

下記QRコードを読み取るかURLをご入力ください  
[https://keigo-group.co.jp/fc/membership\\_session/](https://keigo-group.co.jp/fc/membership_session/)



本部 〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5 ソニックシティビル26F  
Tel : 048-657-8876 Fax : 048-657-8812

(注)リハプライム株式会社の許可なしに本資料の複製・配布を禁止します。

Confidential

シニアを敬って護る「敬護」サービス。「誇り」が商品です。