

～日本一社員が辞めない会社の社長が教える～ 社員定着の秘訣



親を失つてから後悔しないように、若い世代に「敬護」の考え方を広めて日本のスタンダードにする。その概念とは、社員が幸せの追求」「やりがい」を感じながら親孝行する「志事」だと提唱している

私は、デイサービスの提供や訪問看護ステーションの運営を中心とするリハプライム株式会社を経営しています。2011年、45歳のときに異業種から参入し創業しました。事業拡大とともに社員が増えました。一方で退職者も多く、危機感を抱いていました。そこで「幸福感経営」という方針を取り入れたところ、社員定着につながったというストーリーをご紹介します。介護業界に限らず、あらゆる業種に通用する経営手法だと思います。

私は起業するまで、フィットネスクラブを運営する上場企業の執行役員を務めていました。

を辞めました。何とか開業資金を工面し、11年4月に埼玉県さいたま市の実家近くでリハビリディサービス「コンパスウォーク」を開設しました。

当社が経営理念として大切にしているのは、「介護」ではなく、人生の大先輩を敬つて護る「敬護」のサービスを実現するということです。一般的な介護事業のイメージとは異なり、シニアの方々の誇りやこだわりを護る「誇りビジネス」だと考えています。

そうした理念のもと、子どもが介護離職をせず、親の「自分の家に住み続けたい」という希望を叶えられるようなサービス事業にチャレンジしました。当社独自の地域包括システム「コンパスヴィレッジ構想」です。リハビリディサービスを軸に訪問看護・訪問介護・定期巡回・福祉用具・介護タクシーなどのサービスがあり、すべてをワンストップで利用できるといふものです。特徴的なのは、自分の子どもにお願いするような困り事に対応する「娘息子代行サービス」といったユニークな取り組みや、シニアの

方々が通いやすい美容室・喫茶店・移動スチーマーの設置といった介護以外のサービスの提供も行っています。

当社はFC展開をしていますが、「必ず自分の親元につくる」というルールがあります。「自分の親に必要なもの」というニーズを徹底して深掘りをしているので、コンセプトに共感する人が集まり、成功したのだと思います。

事業は順調に軌道に乗りましたが、一方で社員が定着しないという課題もあります。「13年には採用人数の20人を上回る25人の退職者がいるなど苦しい状況でしたが、どうすれば社員が辞めないかを模索してさまざまなアプローチを試すなかで、会社として目指すものが明確に定まっています。まず1つ目は「社員が幸せであること」、2つ目は「敬護を日本のスタンダードにする」ということです。私は、「幸せ」「やりがい」と定義しており、目指すのは社員が幸せの追求をしながら親孝行をする「志事」だと提唱しています。

がどこに向かうのかわかつていれば、現地集合もできるでしょう。目的を明確にすると、達成するための何万通りもある手段を探していましたとき、既存の介護サービスに疑問を抱いたのです。シニアの方々に対する子どもの扱いをするような接し方や、介護を受けている方の快適さよりも介護をする側の効率を重視するカルチャーが日本全体に広がっているのではないかと思い、両親がずっと笑顔で暮らしていくようにするためににはどうすればよいのか考えました。そこで、両親に恩返しができるタイミングは今しかないと覚悟を決め、思い切って会社

小池 修

リハプライム株式会社 代表取締役

こいけ・おさむ ●早稲田大学(法学部)卒業後、不動産会社を経て、上場フィットネスクラブで執行役員を務め、2011年に介護会社を立ち上げる。現在は、『お年寄りを介助して護る「介護」から人生の大先輩を敬って護る「敬護」へ』という理念のもと、直営とFC加盟店含め200以上の介護施設やシニア向けサービスを全国に展開している。メディア出演は「カンブリア宮殿」「週刊現代」「日刊ゲンダイ」など多数。

社長としてこだわったのは、社員が絶対的に幸せになる方法の模索。

私がたどり着いたのは「自分の価値観に気づく」ということ。なぜなら、人間は自分が大切にしていることのためならパワフルになれるから

社員を幸せにするためのステップとして、まず会社の理念を浸透させることが重要です。理念とは経営者の価値観であり、役割(どこに向かっていくのか)と存在理由(誰を護

りたいか)をしっかりと社員に伝え、理解してもらう必要があります。「理念」「カーナビ

現が理解しやすいかもしません。全社員

のようなどき幸せを感じているのか、自分の価値観を明確にすることが重要なポイントです。人間は、自分が大切にしていることのためならパワフルになれるし、充実感を得ることができます。同じ仕事をしていても、物事の捉え方によつて幸せの度合いは違います。社員の幸せをつくりたいか)をしっかりと社員に伝え、理解してほしいと伝えていました。

自分の価値観を明確にすることが重要なポイントです。人間は、自分が大切にしていることのためならパワフルになれるし、充実感を得ることができます。同じ仕事をしていても、物事の捉え方によつて幸せの度合いは違います。社員の幸せをつくりたいか)をしっかりと社員に伝え、理解してほしいと伝えていました。

図 Sky Sight

Sky Sight
スカイサイト



Sky Sight: 「やりがい」と「幸せ」の8か条

対語は「当たり前」といわれますが、自分が仕事でカバーをしてもらっていることが当たり前と思つてはいたり、自分に不足しているものばかりを見てしまつたりして、「ありがたい」と思えなくなつてゐるケースがあります。この場合、「フォローしてくれるのは誰か」「自分が持つてゐる強みとは」といった問い合わせを積極的にすると、気づきにつながり元気を取り戻す人がいます。

3つ目は「Y=役立ち・恩返し」です。社員へのアンケートのなかで「孤独感を感じてゐる・居場所がない」という回答をする人が

といった回答をしていることが多いです。これは本人の問題ではなく、組織側に問題があると捉えることができます。仕事の進捗を組織として把握したり、ジョブローテーションで違う仕事を任せたりすることでフローできるケースも多いです。

育成です。人材育成では、「会社は社員の成
社員を幸せにする次のステップは、人材

人間とは満足感がないとやりがいを感じられない生き物。満足感をもたらす要因を具体的に定義し、落とし込んだのが「Sky Sight」という8つの行動指針。この行動指針を守ることが社員の幸せややりがいにつながる

新入社員にも、まずは研修で理念を丁寧に伝え、理解をしてもらいます。人手不足で他の社員から「研修をしている余裕がない」と不満をぶつけられても、めげてはいけません。なぜなら介護施設は、理念が実行されると、稼働率が目に見えて上がるからです。稼働率が上がると利益も向上してい

自らを元気にできる仕組みをつくるなければなりません。

自分自身の価値観を発見するよい方法があります。まず、「リーダーシップ」「バランス」「自分らしさ」「子ども」「安定」など、さまざまなワードをたくさん並べてください。「一覧をパッと見たとき、最初に目に入つた3つのワードが、自分が大切にしている価値観です。「レティキュラー・アクティベイティング・システム」という脳の特性を活かしたもので、大量の情報があると、そのなかから自分の見たい情報をだけを脳がピックアップするそうです。当社ではこの特性を活かして、価値観を発見するための社員向ナフレクショップを実施して、います。

人が少なくなるという効果もあります。多くの介護施設では人を増やそうとしていません。介護報酬に上限があるためです。しかし勇気を振り絞つて採用を増やすことで、稼働率が向上し、利益が増え、新たな社員を採用できるというサイクルができるから、経営が安定していきます。当社では、薄利でも多事業・多店舗化することで、社員一人ひとりが5年後、10年後に待遇が良くなつていく仕組みを今からつくっています。

また当社では「バディ制度」を設けています。例えば、「子どもが熱を出した」「親の体調が悪い」といったときに、当日でも休めるシステムです。自分が大切にしたい人のために仕事をしているのに、それができな

れる” “仕事がハードでも誇りを持てる” ようになるのが理想です。

具体的な人材育成のコンテンツを考えたとき、米国の臨床心理学者、フレデリック・ハーズバーグの「二要因理論」に思い当たりました。「仕事で不満足をもたらすのは、”上司との関係が悪い” “休暇が取れない” “給与が安い” といった要因が挙げられます。そうした不満足を解消しても、実は “やりがい” にはつながらない」と、ハーズバーグは説明しています。一方で、責任ある仕事を与え、達成感や承認欲求を満たしてあげる。そして、進歩や成長を実感できれば、社員は満足感を感じることができます。

をもたらす要因を一つひとつ定義づけていき、「Sky Sight」という行動指針に落とし込みました。これは、当社が定めた24の行動指針のうち、とくに大切にしている8つの頭文字を取つたものです。やりがいを得るためにには、この8つの行動指針を満たしていく必要があります。今回はそのうちの3つ、「SKY（スカイ）」をご紹介しますよう。辞めたいという社員がいた場合、まずはこの3つの方針を裏切つていかないかを疑う必要があります。

1つ目は「S=成長思考」です。「やる気にならないので辞めたい」という社員がいたとします。そうした社員の従業員アンケートをみると、「仕事の中身を上司が理解していない」「最近新しいことに挑戦していない」

も出演しました。社員から両親に自慢できるようになつたという話を聞き、手ごたえを感じています。

族ができると、親と旅行をする機会はなかなかありません。そこで、社員がご両親と水入らずで旅行に行くことができる制度をつくりました。平日に会社の有給休暇を使い、交通費を含む旅行代金を会社が全額負担します。社員やご両親からも喜ばれており、とくにご両親からはよく感謝の手紙をいただいています。

「親が倒れたので介護離職をします」という社員に、「資金を出すので地元で起業してみないか」と提案したのが始まりでした。現在子会社が5社ありますが、すべて親元に帰つた社員が起業しました。ご両親や地元の協力も得られるので、非常に順調に事業を進めております。

介護業界では、定着率が50%を下回るのも珍しくありません。ですが、このような取り組みを進めたところ、当社の定着率は23年に96%まで上昇しました。人材難が続

いている昨今ではありますが、皆さまのご参考にしていただければ幸いです。

今後の講演スケジュール
当社ホームページにて

