

歩行に特化した リハビリ デイサービス コンパスウォーク



介助して護る「介護」ではなく 人生の大先輩を敬って護る「敬護」

「コンパスウォーク」はデイサービスのブランドですが「介護施設」ではありません。

人生の大先輩である方々の、「心と体の最良の回復」を目標に敬い、

そして護るそんな「敬護」施設です。



リハプライム株式会社

代表取締役 小池 修

実績の一例とオーナー様の顔ぶれ

【加盟店オーナー A様(異業種からの参入)】

これまでの流れ

- 令和2年5月1日 デイサービス1号店開設
- 令和3年1月1日 デイサービス2号店開設
- 令和3年10月1日 デイサービス3号店開設
- 令和4年12月1日 デイサービス4号店開設
- 令和4年12月1日 訪問看護開設

現在に至る



出店最初の1号店は、まさにコロナ禍の真っ只中にあり、介護業界にとどまらず、ありとあらゆる事業が低迷もしくは廃業となった時期でしたが、1号店を皮切りに約2年半で5事業までの開設となりました。

理念と事業に賛同 驚異の多店舗展開

全国拠点数
(2024年10月時点)

191 拠点



建築業界から参入
株式会社ベストホーム



健康食品業界から参入
株式会社ローズメイ



飲食業界から参入
夢成 株式会社



建築業界から参入
株式会社ササキハウジング
カンパニー



接骨院から参入
株式会社Healing Hand



福祉用具業界から参入
有限会社 ハートサービス

オーナー様とのコラボ対談はこちら



建築×介護



接骨院×介護



飲食×介護



地域復興×介護

FCパッケージ(半日型と1日型) / 人件費モデル

出店地域： 全国

指定申請： 通所介護(要介護)

施設面積： 35坪程度(半日型)、55坪程度(1日型)

営業時間： (半日型)平日9:00~12:05 / 13:30~16:35
(1日型) 平日9:30~16:30

休館日： 土曜日・日曜日(*祝日は営業)

定員： (半日型)25名 (1日型)35名~40名

人員要件： 管理者兼生活相談員・理学療法士・柔道整復師・看護師・介護職

【基本モデル】

| | | | 定員20名 | 定員25名 | 定員29名 | 定員35名 |
|----------------------------|-------|---------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| 機能訓練指導員 (理学療法士) (常勤) | 人数 | | 1 | 1 | 1 | 1 |
| | 給与 | 400,000 | 400,000 | 400,000 | 400,000 | 400,000 |
| | 社会保険 | 16% | 64,000 | 64,000 | 64,000 | 64,000 |
| 生活相談員 (専従) | 人数 | | 1 | 1 | 1 | 1 |
| | 給与 | 240,000 | 240,000 | 240,000 | 240,000 | 240,000 |
| | 社会保険 | 16% | 38,400 | 38,400 | 38,400 | 38,400 |
| 看護師 (専従) | 人数 | | 1 | 1 | 1 | 1 |
| | 給与 | 290,000 | 290,000 | 290,000 | 290,000 | 290,000 |
| | 社会保険 | 16% | 46,400 | 46,400 | 46,400 | 46,400 |
| 機能訓練指導員 (柔道整復師) (専従) | 人数 | | 1 | 1 | 2 | 2 |
| | 給与 | 270,000 | 270,000 | 270,000 | 540,000 | 540,000 |
| | 社会保険 | 16% | 43,200 | 43,200 | 86,400 | 86,400 |
| 介護職員 (専従) | 人数 | | 1 | 2 | 5 | 6 |
| | 給与 | 220,000 | 220,000 | 440,000 | 1,100,000 | 1,320,000 |
| | 社会保険 | 16% | 35,200 | 70,400 | 176,000 | 211,200 |
| 合計 | 人数 | | 5 | 6 | 10 | 11 |
| | 給与+社保 | | 1,647,200 | 1,902,400 | 2,981,200 | 3,236,400 |

半日型

定員25名 / 面積 約35坪

| 項目 | 金額 | 消費税等 | 合計 |
|------------------------|-----------|---------|-----------|
| FC初期費用 | | | |
| 加算金 | 3,000,000 | 300,000 | 3,300,000 |
| 加算保証金(非課税) | 500,000 | 0 | 500,000 |
| 創業支援費 教習研修、事務労務設計費等 | 900,000 | 90,000 | 990,000 |
| FCパッケージ 合計 | 4,400,000 | 390,000 | 4,790,000 |
| FC月払い | | | |
| ロイヤリティ(月額) | 150,000 | 15,000 | 165,000 |

※契約期間5年/その後5年更新
※ロイヤリティは開業月前月から

モデル初期投資額

【初期投資】※内外装は別項

| 項目 | 単価 | 数量 | 金額 | 消費税等 | 合計 |
|--------------|-----------|----|------------|-----------|------------|
| | | | | | |
| 初期費用 | | | | | |
| リハビリ機器、検査機器等 | 3,000,000 | 1 | 3,000,000 | 300,000 | 3,300,000 |
| 送迎車両 | 1,000,000 | 2 | 2,000,000 | 200,000 | 2,200,000 |
| 内外装工事費・費税 | 250,000 | 35 | 8,750,000 | 875,000 | 9,625,000 |
| 合計 | | | 13,750,000 | 1,375,000 | 15,125,000 |

※車両は中古車想定

※上記金額には、物件取得費、求人採用費は含まれていません。
※運転資金・開業前販促費として約1500万円~
別途必要

※車は最終的には5台
(1クラス10人超で3台目、15人超で4台目、20人超で5台目)

1日型

定員35名 / 面積 約55坪

| 項目 | 金額 | 消費税等 | 合計 |
|------------------------|-----------|---------|-----------|
| FC初期費用 | | | |
| 加算金 | 3,000,000 | 300,000 | 3,300,000 |
| 加算保証金(非課税) | 500,000 | 0 | 500,000 |
| 創業支援費 教習研修、事務労務設計費等 | 1,500,000 | 150,000 | 1,650,000 |
| FCパッケージ 合計 | 5,000,000 | 450,000 | 5,450,000 |
| FC月払い | | | |
| ロイヤリティ(月額) | 150,000 | 15,000 | 165,000 |

※契約期間5年/その後5年更新
※ロイヤリティは開業月前月から

モデル初期投資額

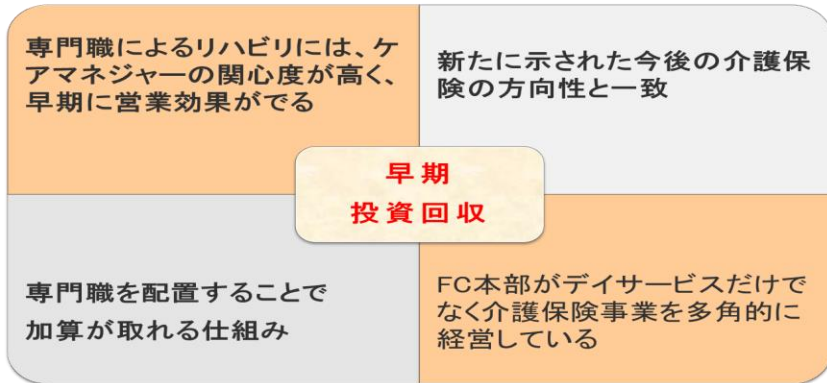
| 項目 | 単価 | 数量 | 金額 | 消費税等 | 合計 |
|--------------|-----------|----|------------|-----------|------------|
| | | | | | |
| 初期費用 | | | | | |
| リハビリ機器、検査機器等 | 4,000,000 | 1 | 4,000,000 | 400,000 | 4,400,000 |
| 送迎車両 | 800,000 | 2 | 1,600,000 | 160,000 | 1,760,000 |
| 内外装費 | 350,000 | 55 | 10,250,000 | 1,025,000 | 11,275,000 |
| 合計 | | | 24,850,000 | 2,485,000 | 27,335,000 |

※上記金額には、物件取得費、求人採用費は含まれていません。
※運転資金・開業前販促費として約1500万円~
別途必要

※車は最終的には7台

選ばれる理由とサポート力

介護業界はオワコン? 介護保険は【**国策**】です なければならない【**事業**】です



◆他社を凌駕する 手厚い2大FCサポート

- 継続的な理学療法士への「技術/知識指導」
- 介護営業ノウハウ、保険制度/同行営業指導

《開業後の手厚いサポート》

3大指導

コンパスウォークはここが違う

| 項目 | 一般的デイサービス | コンパスウォーク |
|--------|-------------|--------------------|
| リハビリ | 集団体操の要素が大 | 個別リハビリが中心 |
| 運営方法 | 小規模型で利益額が低い | 通常規模で利益額が高い |
| プログラム | 流行性で不安定 | 徒手技術で安定的 |
| 人材育成制度 | 入社時のみが多い | 入社後も継続的に対応 |
| 経営状況 | 1オーナー1店舗経営 | 1オーナー複数店舗経営 |

| 理念指導 | 技術指導 | 人格指導 |
|--|--|---|
| <p>① 開所半年は月2回の電話・zoomフォロー、その後も月1回の臨店、電話</p> <p>② 1年に一度のオーナー会</p> <p>理念共同体として、チェーン最大の強みを活かしていきます。</p> | <p>コンパスウォークは、仕組みの根幹は「教育」です。対象は加盟店の理学療法士をはじめとするリハビリ専門職で、内容のメインは「施術の技術」です。</p> <p>リハビリは一度教えたらすぐできるというのではなく、利用者様の状態も日々変わります。そのため上級指導者の継続的な技術指導が不可欠です。</p> | <p>本部が主催する定期人材育成制度、「コンパスアカデミー」により、店舗の品質向上につながるスタッフ教育や職場への定着を促します。</p> <p>接客面(*ほめるクオリティインジケータ：ほめQI(オリコンの顧客満足度No.1企業のカリキュラム)により、本部が定期チェックする仕組みがあります</p> |



出版・メディア掲載

全国放送である「カンブリア宮殿」に
2023年8月17日弊社代表の小池が出演致しました。
【敬護の精神でシニアをサポート！頼れるスーパー介護施設】



【公式ページより】
高齢化率は年々上昇し29.0%と過去最高に。
そこで今後市場規模が拡大すると予測されるのが介護業界。
その中で、利用客から高評価を得て、急成長している介護会社が
埼玉県にある「リハプライム」だ。
敬い護る＝敬護の精神を掲げ、自分の親に向き合うような丁寧な
サービスを徹底し、信頼を得るスーパー介護企業に迫る！



2023年3月
「日本でいちばん大切にしたい会社」
厚生労働大臣賞 受賞



2023年11月
第57回グッドカンパニー大賞
「特別賞受賞」



2023年3月
「もにす認定制度」に
認定されました



2023年11月
第23回企業家賞
「チャレンジャー賞受賞」



『致知』/2019年7月号「致知随想」に掲載
『衆知』2019年7-8月号に掲載

出版社：PHP研究所
発売日：2019/3/22

出版社：ぼる出版
発売日：2018/3/9

2024年3月、夕刊紙に連載されました！

日刊ゲンダイ紙に短期集中連載で、
取り上げられました！
「語り部の経営者たち」
2024.3.11～21(全7回)



日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月12日(11日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

歩行訓練特化型の デイサービスを 全国展開



「歩行訓練特化型」のデイサービス「リハプライム」を展開する小池修社長。同社は、歩行訓練に特化したデイサービスを提供し、全国展開を推進している。小池社長は、歩行訓練の重要性を説き、利用者にとって最適なサービスを提供することを目指している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月13日(12日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

不動産会社を経て フィットネスクラブの 執行役員に



不動産会社を経て、フィットネスクラブの執行役員に就任した小池修社長。不動産業界での経験を活かし、フィットネス業界での新たな挑戦を遂げている。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月15日(14日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

利用者の誇りを尊重する デイサービスを つくりたい



利用者の誇りを尊重するデイサービスを提供したいと語る小池修社長。利用者一人ひとりの個性や能力を最大限に引き出し、自立した生活を送ることを目指している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月15日(14日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

前職の後輩2人が 「無給でいいから 雇ってください」



前職の後輩2人が「無給でいいから雇ってください」とお願いした小池修社長。彼らの熱意とスキルを認め、積極的に採用した。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月19日(18日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

「こんなブラック企業とは 思わなかったと 新入社員が抗議」



「こんなブラック企業とは思わなかった」と新入社員が抗議した小池修社長。企業文化の改革を進め、働きやすい環境を整えている。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月20日(19日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

利用者が一番 やりたきことを サポートする



利用者が一番やりたきことをサポートする小池修社長。利用者自身の興味や関心に基づいて活動のサポートを提供している。

日刊ゲンダイ 2024年(令和6年)3月22日(21日発行) 第1版(朝刊)

語り部の経営者たち

リハプライム 小池修社長 58歳

敬護というマインドを 全国に浸透させたい



敬護というマインドを全国に浸透させたいと語る小池修社長。社会全体で高齢者を尊重し、支える文化を醸成することを目指している。

【講演会＋事業説明会＋事業所見学会のお知らせ】

「カンブリア宮殿」出演

リハプライム株式会社 代表取締役

小池 修講演会

2024年10月～11月イベント開催



日経スペシャル「カンブリア宮殿」に出演したリハプライム代表 小池による講演会です。リハプライムの企業理念として掲げた「敬護」に託した想いを、体現すべく作り上げたのがコンパスウォークです。

講演会では、小池自らリハプライムとコンパスウォークに込めた想いをすべてお話しさせていただきます。是非ご参加下さい。

右記QRコードを読み取るか
URLをご入力ください

<https://keigo-group.co.jp/fc/seminar/>



- | | | | | | |
|------------------|-------|---------------|------------------|-------|---------------|
| ▶ 2024年10月22日(火) | 小田原開催 | 14:00 ~ 15:30 | ▶ 2024年11月05日(火) | 鹿児島開催 | 14:00 ~ 15:30 |
| ▶ 2024年10月24日(木) | 福山開催 | 14:00 ~ 15:30 | ▶ 2024年11月07日(木) | 宝塚開催 | 14:00 ~ 15:30 |
| ▶ 2024年10月25日(金) | 高松開催 | 13:00 ~ 14:30 | ▶ 2024年11月26日(火) | 鳥取開催 | 14:00 ~ 15:30 |
| ▶ 2024年10月29日(火) | 木更津開催 | 14:00 ~ 15:30 | ▶ 2024年11月28日(木) | 札幌開催 | 14:00 ~ 15:30 |
| ▶ 2024年10月31日(木) | 川崎開催 | 14:00 ~ 15:30 | ▶ 2024年11月29日(金) | 帯広開催 | 14:00 ~ 15:30 |

※開催地域により、講演会＋事業説明会＋事業所見学会もご準備しております。

※最少催行人数に満たない場合、オンライン開催または中止になる場合がございます、ご了承ください。

資料ダウンロードの御礼

このたびは、弊社コンパスウォークの資料をダウンロードいただき、まことにありがとうございました。

資料で気になったら、『事業説明会』と『施設見学』で一発解消出来ます。

本部、加盟店という
関係ではなく

ビジネス **GOAL** パートナーとして
同じ **GOAL** を目指しませんか？

下記QRコードを読み取るかURLをご入力ください

https://keigo-group.co.jp/fc/membership_session/



事業説明会、施設見学希望者は下記宛先からもお問い合わせ可能です。

| | | | |
|------------------|----|---------------|----------------------------|
| リハプライム株式会社 FC事業部 | 半田 | 090-6254-6013 | handa@kinoukaifuku.com |
| | 村上 | 070-8717-8718 | murakami@kinoukaifuku.com |
| | 西川 | 080-5687-2029 | nishikawa@kinoukaifuku.com |
| | 横澤 | 070-7783-1379 | yokosawa@kinoukaifuku.com |

本部 〒330-0854 埼玉県さいたま市大宮区桜木町1-7-5 ソニックシティビル26F

Tel : 048-657-8876 Fax : 048-657-8812

(注)リハプライム株式会社の許可なしに本資料の複製・配布を禁止します。